

**Federal Republic of Germany – USA:
five decades of economic cooperation. The statistical and
analytical review**

LA RFA – LES ETATS-UNIS:

**CINQ DECENNIES DE COOPERATION ECONOMIQUE. EXAMEN
STATISTIQUE ET ANALYTIQUE**

ФРГ – США:

**пять десятилетий экономического взаимодействия.
Статистико-аналитический обзор**

Морозов Борис Николаевич¹
Мясников Павел Александрович²

Abstract: The article is dedicated to the economic relations between the Federal Republic of Germany and the USA from 1949 till 1999. The basic stages of the economic cooperation are picked out; the differential peculiarities of them are defined in four fields: industrial cooperation, financial cooperation, combined investment activity, two-sided trade (export, import).

Key words: Federal Republic of Germany; USA; economic relations; five decades -1949-1999

Résumé: L'article est consacré à la coopération économique de la RFA et des Etats-Unis des années 1949-1999. On met en relief les étapes principales de la coopération économique, on caractérise leurs particularités dans quatre sphères:

¹доктор исторических наук, профессор кафедры истории политических партий и общественных движений ФМО ННГУ им. Н.И. Лобачевского, Россия.

²кандидат исторических наук, Россия.

* Received 14 August 2009; accepted 4 September 2009

coopération dans les domaines de l'industrie et des finances, activité mutuelle d'investissement, commerce bilatérale (exportation, importation).

Mots-Clés: RFA; Etats-Unis; coopération économique; cinq décennies - 1949-1999

Аннотация: Статья посвящена экономическим отношениям ФРГ-США в 1949-1999 годах. Выделяются основные этапы хозяйственного взаимодействия, характеризуются их отличительные особенности в четырех сферах: промышленное сотрудничество, финансовое взаимодействие, взаимная инвестиционная деятельность, двухсторонняя торговля (экспорт, импорт)

Ключевые слова: ФРГ; США; экономические отношения; пять десятилетий -1949-1999

Значение темы определяется ролью США и ФРГ, во-первых, в мировом производстве и, во-вторых, их определяющим влиянием на процессы хозяйственной жизни как в Европе, так и на других континентах земного шара. Доля США в мировом промышленном производстве остается ведущей на протяжении всех послевоенных десятилетий, включая начало XXI века, ФРГ – очень значимой, о чем свидетельствуют данные следующей таблицы:

Таблица 1: Доля США и ФРГ в мировом промышленном производстве (в %)

Годы	США	ФРГ	Вместе
1938	34,9	10,3*	45,2
1950	26,94	6,86	33,80
1960	21,18	9,94	31,12
1970	19,31	10,40	29,71
1980	18,86	8,82	27,68
1990	19,40	7,44	26,84
2000	20,79	6,42	27,21
ВВП 2008	21,30	4,90	26,20

Источник: ВВП: Динамика изменения /<http://ru.wikipedia.org/wiki/ВВП>; ВВП стран мира /Мировая экономика //<http://www.eroport.ru> и др.

Совместная доля обеих стран в мировом промышленном производстве в первые годы после II мировой войны составляла одну треть, в конце XX – начале XXI веков – более одной четверти, соответственно доля США в тот же период колебалась от округленно 19% до 27%, ФРГ – от 5% до 10,5%. Доля США (при общей тенденции к снижению – на 5%) в период 1950-80 гг. снизилась на 8%, в период 1980-2008 г. возросла на 2%. Доля ФРГ в период 1950-1970 гг. повышалась, достигнув своего апогея в 1970 г. (10,5%), в последующие десятилетия постепенно снижалась, достигнув низшей точки в 2008 г.

Главной причиной экономических успехов обеих держав стали огромные вклады государства и частного капитала в развитие и образование, позволившие им выйти на острие научно-технической революции, развернувшейся в первые десятилетия после войны, а также значительные инвестиции (внутренние прежде всего) в развитие отечественного производства, активная роль государства, лидирующих партий, профсоюзов и общественных организаций в решении хозяйственных и социальных проблем, наличие емкого, достаточно дешевого (в первое время) рынка квалифицированной рабочей силы. Модель экономического развития строилась на строго научных подходах, учитывающих исторические и национальные особенности хозяйства, внутренние законы развития производства, материальные и духовные потребности и интересы человека.

По объему ВВП ФРГ в первые послевоенные годы стояла на 4-м месте, уступая США, Великобритании и Франции. В 50-е годы она вышла на второе место в мире, заняв лидирующее место в ЕЭС, а затем и в ЕС по объему промышленного и сельскохозяйственного производства, внутреннего и внешнего товарооборота, сформировав рынок высококвалифицированной, высокооплачиваемой рабочей силы.

Основные направления политической, экономической и социальной жизни немецкого общества в Западной Германии в первые полтора десятилетия после войны определялись Соединенными Штатами при участии Великобритании и Франции и активном содействии деловых, политических и партийных кругов, организационно оформленных в партиях ХДС/ХСС, СДПГ и СВДП.

Тесные экономические узы ФРГ и США в исследуемые годы в немалой степени определялись прочными связями германской промышленности с американским капиталом в первой половине XX века. «Только благодаря плану Дауэса-Юнта, а точнее экспансии американского капитала, Германия, – пишет А.В. Гольцев, – смогла восстановить свою экономику (после Первой мировой войны – авт.) и подготовить ее к крупномасштабной Мировой войне. Следовательно, инвестиции и поддержка США имели определяющее значение для Германии /.../»³ Во многие договоры между американскими и германскими монополиями, заключенными в предвоенный и военный период, были включены пункты о послевоенном сотрудничестве.

27 августа 1949 г. первый канцлер ФРГ Конрад Аденауэр в частном письме Хелене Вессель, писал: «Во внешнеполитической области наш путь однозначен. В первую очередь он направлен на установление тесных отношений с соседними странами западного мира, прежде всего с Соединенными Штатами. Со всей энергией нами будут предприняты усилия, направленные на то, чтобы Германия насколько возможно быстрее была включена в качестве равноправного и равнообязанного члена в Европейскую федерацию».⁴

Экономическая политика США в отношении Западной Германии в первые послевоенные годы определялась планом Маршалла. С окончания войны од 1969 г. американский капитал инвестировал в страны ЕЭС 20 млрд. ДМ, почти половину этой суммы приняла экономика ФРГ. Умело руководство и американская помощь привели к новому взлету старейшей электротехнической фирмы Сименса, сталелитейного концерна Крупа, химических предприятий. Американский капитал занял ведущие позиции во второй половине 40-х годов в нефтеперерабатывающей промышленности Западной Германии. Началось взаимодействие двух стран в автомобилестроении. Но по размерам иностранных капиталовложений ФРГ вплоть до 70-х годов отставала от США и Великобритании. В 1970 г. частные заграничные инвестиции ФРГ составили 21 млрд. ДМ, США – 150 млрд., Англии – 49 млрд., Франции – 19 млрд. марок.⁵

Первый этап экономических отношений двух стран охватил период 50–60-х годов. Сердцевину его составляла взаимная торговля. В 50-е годы она выглядела так:

Таблица 2: Ввоз в ФРГ из Соединенных Штатов, млн. Марок

Годы	Стоимость	% от общего импорта	Годы	Стоимость	% от общего импорта
------	-----------	---------------------	------	-----------	---------------------

³ Гольцев А.В. (1933–1941). Специфика германо-американских отношений в политической, экономической и военной сферах. Автореф. дисс. на соис. уч. ст. к.и.н. Нижний Новгород, С. 9.

⁴ Adenauer an Helene Wessel. 27 August 1949 // Mensing H.P. (Bearb). Adenauer. Briefe 1949-1951. В., 1985. Р. 97.

⁵ Мясников П.А. (2004). Влияние плана Маршалла-Трумэна в контексте с другими факторами на экономическое развитие ФРГ во второй половине 40-х – 50-е годы. *GERMANIKA*. Экономика. Политика, культура, искусство в прошлом и настоящем. Российско-германский научный журнал ФМО ННГУ им. Н.И. Лобачевского. Ниж. Новгород,. С. 60.

1950	1734,5	15,25	1954	2228,3	11,52
1951	2721,5	18,48	1955	3202,0	13,08
1952	2505,2	15,46	1960	5978,0	14,0
1953	1655,3	10,34			

Таблица составлена на основании: Statistisches Jahrbuch für die Bundesrepublik Deutschland. Stuttgart-Köln, 1952. P. 336 (Далее SJBD); SJBD. 1954. P. 307; SJBD. 1956. P. 282, 283; Zalen zur wirtschaftlichen Entwicklung der Bundesrepublik Deutschland. 1999, Köln. P. 43.

За десятилетие импорт вырос в 3,5 раза. Рост относительно быстрый. Но дело в том, что такой показатель роста более в истории торговых отношений двух стран не повторился. На протяжении всего десятилетия импорт из Соединенных Штатов значительно превышал ввоз (в стоимостном отношении) из других стран. Удельный вес США в общем импорте ФРГ колебался между 10-18,5%, Франции – между 3,7 и 9,4%, Англии – соответственно 3,2 и 4,6%. Видно, что удельный вес США наиболее высоким был в начале 50-х гг., т.е. во время действия «плана Маршалла». Ввоз из США в указанные годы в 2 раза и более уступал импорту товаров в ФРГ из западноевропейских стран (40-55% от общего импорта). Удельный же вес индустриально развитых стран в импорте ФРГ достигал 73%.

Что касается экспорта западногерманских товаров в США, то здесь картина выглядела так:

Таблица 3: Вывоз товаров из ФРГ в США, млн. Марок

Годы	Стоимость	% от общего импорта	Годы	Стоимость	% от общего импорта
1950	430,1	5,14	1954	1226,5	5,57
1951	988,8	6,78	1955	1611,1	6,26
1952	1044,1	6,18	1960	3784,1	7,9
1953	1243,1	6,71			

Таблица составлена на основании: Statistisches Jahrbuch für die Bundesrepublik Deutschland. Stuttgart-Köln, 1952. P. 336 (Далее SJBD); SJBD. 1954. P. 307; SJBD. 1956. P. 282, 283; Zalen zur wirtschaftlichen Entwicklung der Bundesrepublik Deutschland. 1999, Köln. P. 43.

Экспорт вырос почти в 9 раз, в то время как импорт – в 3,5 раза. Удельный вес США в общем экспорте ФРГ в начале 50-х гг. составил округленно 5-7%, в то время как Франции – 7-7,5%, Великобритании – 4-6%, т.е. ведущим партнером ФРГ по реализации западногерманских товаров на национальном рынке стали Франция и США. В целом же, при определенных колебаниях, Соединенные Штаты в 50-е гг. поглощали от округленно 5 до 8% западногерманских товаров от их общей стоимости. По подсчетам авторов, западногерманская продукция в американском импорте в первой половине 50-х гг. занимала 2-3%⁶ от его общей стоимости (43,3–45,4 млрд. марок).⁷ Примечательно, что экспорт товаров из ФРГ в США рос значительно быстрее, чем общий ее экспорт: соответственно – в 9 раз и 3 раза. Это свидетельствовало о том, что западные немцы активно завоевывали североамериканский рынок, представляя в то же время благоприятные возможности для проникновения на свой рынок западноевропейским странам. «Структура экспорта (ФРГ – авторы), – пишут применительно к 50-60-м гг. А.А.Демин и С.Б.Лавров, – характерна для высокоразвитой индустриальной страны: 96,3% его приходится на промышленные товары, в том числе 85,7% - на готовые промышленные изделия. ³/₄ экспорта составляют изделия восьми главных товарных групп, из них прежде всего продукция электротехники, общего машиностроения, автомобилестроения, химической промышленности,

⁶ (1956). *SJBD*. Stuttgart. P. 76, 77.

⁷ *Ibidem*.

т.е. тех отраслей, развитие которых в послевоенные годы проходило особо быстро».⁸ Роль сельскохозяйственной продукции ФРГ на рынке США была минимальной.⁹ Другое дело – промышленная продукция. В 1962 г. «Deutsche Soldatenzeitung und Nationalzeitung» писала: «Федеративная Республика Германии, как известно, в честном соревновании, выбивает из седла в мировой торговле любого конкурента, исключая Соединенные Штаты. Интервал по показателям удельного веса США и Западной Германии в мировой торговле сокращается с каждым годом /.../ По этой причине наши друзья на новом континенте используют любую возможность, чтобы воспрепятствовать естественному ходу дела».¹⁰

Во второй половине 40-х-50-х гг., открылся процесс сращивания и взаимопроникновения капиталов США и Западной Германии. ФРГ по уровню инвестиций США занимала в 50-е гг. одно из ведущих мест среди Западной Европы. По росту объема американских инвестиций она переместилась со второго места в 1950 г. на первое в 1958 г., оттеснив Францию. По темпам роста на первом месте оказалась Италия, занявшая третье место среди названных стран по объему американского инвестирования. В целом же уже в 1950 г. американские капиталовложения составили в ФРГ сумму в 3 млрд. долл.¹¹

На первое место уже во второй половине 40-х гг. вышла нефтяная промышленность: Стандарт ойл оф Нью Джерси, Рокфелеровский «Чейз нейшнл бэнк». Второе место заняла электропромышленность («Дженерал электрик» и др.). Бывшие «Стальной трест» и «ИГ Фарбениндустри» связали свои интересы также с американскими и английскими корпорациями.¹²

В 60-е годы ФРГ стала ведущей экономической державой Западной Европы. «Западногерманские монополии, – писал в 1961 г. В. Шевяков, – пользуясь правом сильнейшего, начинают занимать господствующее положение в «Общем рынке».¹³ Действительно, в начале 60-х гг., представляя восемь из десяти крупнейших трестов ЕЭС западногерманский капитал занял в нем доминирующее положение, что естественно не могли не учитывать правящие круги США.¹⁴

Взращенный на американской помощи западногерманский капитал более других западноевропейских стран (исключая Англию) тяготел в эти годы к американскому рынку, хотя, как отмечала «The New York Times», переговоры об условиях торговли Европы и США, проходившие в эти годы, были «большими, продолжительными и тягучими».¹⁵ В отличие от Конрада Аденауэра Людвиг Эрхард сместил основной центр тяжести в западногерманско-американских отношениях от хозяйственно-политического сотрудничества к сотрудничеству политическому и военному. Главные экономические интересы у ФРГ, можно сделать вывод, переместились в Европу.¹⁶

Предпочтение, которое в 60-е гг. ФРГ стала отдавать рынку Западной Европы, не могло не отразиться на торговых отношениях ее с США. Экспорт американских товаров в ФРГ оставался на высоком уровне: в 1961 г. он составил 1075 млн. долл., в 1970 г. уже 4697 млн. долл.¹⁷ За десятилетний период он вырос в 4,4 раза. За предшествующий период 1951-1960 гг. он возрос в

⁸ Демин А.А., Лавров С.Б. (1973). Некоторые актуальные проблемы экономики, науки, политики. *ФРГ сегодня*. С. 290.

⁹ Dokumentation der Zeit. (1965). Heft 332. P. 332/33.

¹⁰ Цит. по: Presse Agentur West. Zachodnia Agencja Prasowa. Informationsbulletin 1962. Nr. 5. P. 15.

¹¹ Демин А.А., Лавров С.Б. Указ. соч. С. 288.

¹² Кучинский Ю. Положение рабочего класса в Западной Германии (1945-1956 гг.). С. 29-40.

¹³ Шевяков В. (1961). Торговая война в Западной Европе и обострение империалистических противоречий. *Коммунист Эстония*. №9. С. 32.

¹⁴ См.: Das Bonner Dilemme. Berlin, 1963. P. 68.

¹⁵ The New York Times. International Edition. Paris. 21.1.65.

¹⁶ Bulletin des Presse und Informationsamtes der Bundesregierung. Bonn, 23.12.65, Nr. 200.

¹⁷ (1965). Внешняя торговля США. С. 308; (1982). Соединенные Штаты Америки. С. 213, 227.

2,2 раза (соответственно 2721,5 млн. марок и 5978 млн. марок).¹⁸ Т.е. темпы американского экспорта за второе десятилетие по сравнению с первым выросли в 2 раза. И тем не менее удельный вес американского экспорта в общем импорте ФРГ снизился, по подсчетам авторов, с 14% в 1960 г до 11% в 1970 г. И это не было случайностью. Удельный вес США в суммарном экспорте капиталистических стран в 50-60-е годы неуклонно снижался, составив в 1948 г. 33%, в 1960 г. – 17%, в 1970 г. – 15%.¹⁹

В свою очередь вывоз западногерманских товаров в США в 60-е годы вырос как абсолютно, так и относительно. В 1960 г. он составил сумму в 3784,1 млн. марок (897 млн. долл. – 7,9% от общего экспорта ФРГ), в 1970 г. – 11402,3 млн. марок (9,1% от общего экспорта ФРГ).²⁰ Западногерманский вывоз товаров в США возрос, таким образом, в 3 раза, все же отставая от высоких темпов роста американского экспорта в ФРГ. Удельный вес западногерманского вывоза в США в общем экспорте товаров страны возрос на 1,2%. Американский экспорт в ФРГ по указанному показателю (от общего вывоза товаров США) в 60 г. снизился на 3%. И все же американский рынок в общем экспорте ФРГ играл меньшую роль по сравнению с импортом товаров из США (в 1970 г. соответственно 9,1% и 11%).

Следует подчеркнуть, что быстрое развитие экономики ФРГ в 50-60-е годы обусловило общее стремительное развертывание хозяйственной экспансии ФРГ. По объему внешней торговли на рубеже 60-70-х годов Западная Германия занимала после США второе место в капиталистическом мире и первое в Европе.

1. ВЗАИМОПРОНИКНОВЕНИЕ ФИНАНСОВОГО И ПРОМЫШЛЕННОГО КАПИТАЛА

В 50-60-е годы шло форсированное проникновение западногерманских монополий на американский рынок. До 1970 г. прямые инвестиции в США вкладывали преимущественно крупные концерны: «Фольксваген», «Сименс», «Даймлер-Бенц», «БАСФ», «Хёхст», «Байер», «Тиссен», «АЭГ-Телефункен», «Маннесман» и «Бош». По темпам роста заграничных инвестиций ФРГ намного опережала все западноевропейские страны. С 1968 г. экспорт частного западногерманского капитала (прямые вложения) стал превышать приток иностранного капитала в ФРГ. Именно в последние 3-4 года 60-х годов резко возрос западногерманский экспорт капитала в США и Канаду. В 1968 г. чистые долгосрочные заграничные частные и государственные капиталовложения ФРГ в США составили 1,5 млрд. марок, в 1969 г. – 3,9 млрд. марок, что, по подсчетам авторов, составило соответственно 10,4% и 22,2% от общей суммы прямых частных заграничных капиталовложений страны.²¹ Это значительные показатели, если учесть, что в отмеченные годы капиталовложения ФРГ во все страны-участницы ЕЭС составили 2,0 и 4,2 млрд. марок, а в страны-участницы ЕАСТ – 2,0 и 4,3 млрд. марок.²² Хотя позиции по экспорту капитала в эти годы укреплялись прежде всего в «Общем рынке».

В свою очередь американский капитал также активно вторгнулся на промышленный рынок ФРГ. Рокфеллеровская «ЭССО» построила в Кельне нефтеперерабатывающий завод производительностью в 5,5 млн. т. Две фирмы «большой автомобилестроительной четверки» ФРГ – «Форд» и «Опель» стали чисто американскими. Завод Форда был построен в Кельне еще

¹⁸ Statistisches Jahrbuch für die Bundesrepublik Deutschland Stuttgart-Köln, 1952. P.256; Zahlen zur wirtschaftlichen Entwicklung der Bundesrepublik Deutschland. Ausgabe 1999. Köln, 1999. P. 43.

¹⁹ (1982). Соединенные Штаты Америки. С. 213.

²⁰ (1965). Внешняя торговля США. С. 310; (1999). Zahlen zur wirtschaftlichen Entwicklung der Bundesrepublik Deutschland. Köln. P. 43.

²¹ Демин А.А., Лавров С.Б. Указ. соч. С. 291-293.

²² Там же. С. 293.

до войны. Вторая фирма – немецкая по названию «А.Опель» (с заводами в Руссельхайме – около Франкфурта-на-Майне) уже с конца 20-х гг. на 100% принадлежала американской корпорации «Дженерал моторс». В исследуемые годы «Опель АГ» создал новый завод в Бохуме (Рур), который отправлял большую часть продукции в другие страны ЕЭС. «Форд» построил завод в Сааре. Из 100 проданных в ФРГ в 1970 г. машин 32 были изготовлены в Европе на американских заводах. «Опель-кадет», «Форд-Таунус» стали основными конкурентами «Фольксвагена». «Фордверке АГ» принес в 1969 г. своей материнской фирме 234 млн. марок чистой прибыли (в 6 раз больше, чем в 1960 г.), у «Опеля» показатели также оказались рекордными - 365 млн. марок. Совместным строительством германским «АЭГ» и американским «Дженерал электрик» в 1961 г. первого опытного атомного реактора в Киле американский бизнес стал обосновываться в атомной промышленности ФРГ.²³

Вторым этапом экономического взаимодействия ФРГ–США можно считать 70-80-е годы. Это высшая точка, взлет хозяйственного сотрудничества двух стран. Политические и экономические вопросы двухстороннего взаимодействия обсуждались во время визита В. Бранда в США 13-18 июня 1971 г. на фоне потепления, разрядки международной напряженности между двумя общественно-экономическими системами. Свой вклад в это вносили правительство В. Бранда (ФРГ) и Р. Никсона (США). Американская сторона проявила исключительный интерес к вопросам развития Западной Европы, расширения «Общего рынка», проявив готовность к «хорошей кооперации с Западной Европой».²⁴ Канцлер ФРГ выразил мнение, что усилия сторон при возможном расширении «Общего рынка» должны быть направлены на ликвидацию возникновения предполагаемых конфликтов, именно там, «где они могут появиться».²⁵ В экономической сфере это был прежде всего вопрос о таможенных пошлинах. В политике ФРГ отчетливо стала проявлять себя тенденция к большей независимости от опеки США. «Действительно настала пора создать европейский союз,- заявил министр иностранных дел, лидер СВДП В.Шеель в выступлении по телевидению 29 октября 1973 г. – тогда американцы будут обращаться и с европейцами как с равноправными политическими партнерами». Европа была не согласна с той политикой, которую, в частности проводили США во время ближневосточного конфликта.

Западная Европа, вместе с ней и ФРГ, постепенно стряхивали с плеч, образно выражаясь, груз финансового американского давления. «Раньше, – говорил в 1970, занимая еще пост в первом правительстве «малой коалиции» военного министра Гельмут Шмидт, – было принято, что немецкий отдел государственного департамента давал бонскому министерству иностранных дел точные указания, которые, как правило выполнялись».²⁶ В середине – второй половине 70-х годов обстановка в этом вопросе менялась.

К концу (1982 г.) почти четырнадцатилетнего правления социал-демократами страной Европейское сообщество стали представлять десять ведущих стран Западной Европы. ФРГ занимало в нем ключевую роль, что напрямую влияло на характер экономических отношений ФРГ как со странами, входившими в этот союз, так и с США. Определенные трения совершенно не влиял негативно на характер двухсторонних экономических отношений. Именно на 70–80-е годы приходится пик инвестиционной деятельности.

²³ Там же.

²⁴ См.: Bulletin. Presse-und Informationsamtes der Bundesregierung. Bonn, 1971, 22. Juni; Dokumentation der Zeit. 16/71. P. 33.

²⁵ См.: Bulletin. Presse und Informationsamt der Bundesregierung. Bonn. 1971, 8. Juni. 1971. Nr. 86; Dokumentation der Zeit. 16/71. P. 33.

²⁶ Цит. по: Кремер И.С.

Таблица 4: Прямые инвестиции США в ФРГ

Годы	Сумма	Годы	Сумма	Годы	Сумма
1970	2925	1976	5067	1978	5550
1975	4236	1977	5187	1979	5247
				1980	5413

Источник: Burger A. Forcierte Kapitalexporth der BRD – Industriekonzerne in die USA // IPW – Berichte. Berlin, 1984. № 7. P. 54.

Сумма за десятилетия выросла в 1,8 раза.

Соотношение накопленных инвестиций США и ФРГ во второй половине 70-х г. выглядело так:*

Таблица 5: Взаимные накопления инвестиций ФРГ и США (по данным Бундесбанка ФРГ; в млрд. ДМ)

Годы	Инвестиции США в ФРГ		Инвестиции ФРГ в США	
	Объем	% прироста	Объем	% прироста
1976	26,0		5,3	
1978	27,8	6,9	8,3	56,8
1980	29,5	6,1	15,5	86,7

Источник: Стуканов М.Е. Западногерманский капитал в экономике США (научно-аналитический обзор) М., 1988. С. 7. Подсчеты частично авторов.

* по американской методологии.

Объем американских инвестиций в экономику ФРГ в 2-5 раз превышал объем западногерманских капиталовложений. Но по темпам роста инвестиций ФРГ значительно опережала США. Первые возросли в 3 раза, американские – на 13,4%.

Таблица 6: Динамика взаимных прямых инвестиций (по подсчетам министерства торговли США; в млрд. ДМ; в пересчете по среднегодовому курсовому соотношению доллара и марки)

Годы	Инвестиции США в ФРГ		Инвестиции ФРГ в США	
	Объем	% прироста	Объем	% прироста
1976	27,2		4,5	
1978	25,5	6,25	6,4	42,2
1980	28,0	9,8	9,6	50,0

Источник: Стуканов М.Е. Указ. соч. С. 7, 26; Байер Л. Экономия энергии и материалов – основа экономической стратегии. М., 1988. С. 43.

Примечательно, что объем инвестиций США в экономику ФРГ в отмеченные годы превышал

или был почти равен объему накопленных, т.е. уже задействованных ранее в производство капиталовложений. Важной причиной скачкообразного повышения темпов роста прямых германских инвестиций за рубежом стало длительное ухудшение внутренних условий воспроизводства. В такой обстановке монополии ФРГ переориентировали свою стратегию на расширение зарубежного производства и сбыта.²⁷

2. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ПРОМЫШЛЕННОГО КАПИТАЛА

Результатом форсированного проникновения капитала ФРГ в США в 70-80 годах явилось резкое увеличение количества американских предприятий, находившихся под западногерманским контролем. Возрастали масштабы их операций. В 1976-1984 гг. число указанных предприятий возросло в 3 раза, а их оборот – в 6 раз. Количество занятых на этих предприятиях увеличилось в 5 раз.²⁸

Проникновение западногерманских монополий на американский рынок можно условно разделить на два этапа:

1). Сначала устремились в США в попытке вернуть довоенные рынки, получить доступ к источникам сырья и к передовой технологии крупные концерны.

2). За ними пошли в наступление средние и мелкие фирмы, получившие возможность инвестирования в США в результате, в частности, падения курса доллара в 70-е годы.

Западногерманский капитал оказался широко представлен во многих отраслях американской экономики.

Наибольшую активность на рынке химических товаров проявила «большая тройка» - концерны «Байер», «Хёхст» и BASF.

Вслед за «большой тройкой» значительную активность на американском рынке развернули другие западногерманские химические концерны – «Хенкель», «Дегусса», «Шеринг», «Бонринг».²⁹

Определенного успеха добились западногерманские электротехнические концерны. Объем их прямых инвестиций в этой отрасли промышленности США приблизился к 4 млрд. марок, превышая встречные потоки американского капитала. Эти успехи объяснялись прежде всего высоким уровнем их технического развития немецкого производства, являющегося следствием крупных расходов на НИОКР.

Среди основных инвесторов выделился «Сименс», оборот предприятия которого в США 1984-1985 фин. г. составил 6,8 млрд. марок, а число занятых на этих предприятиях достигло 15 тыс.³⁰ Электротехнический концерн «Бош», основавшийся в США еще в начале XX века, существенно расширил свои операции на американском рынке (в 1982 г. оборот его американских филиалов составил 0,8 млрд. марок при 2,3 тыс. занятых). Концерн «АЭГ-Телефункен» добился в США значительно меньших успехов, чем «Сименс» и «Бош», хотя с 1980 г. и тесно сотрудничал с американскими фирмами «Модулар компьютерс систем» и «Онтел», а также с машиностроительным концерном «Юнайтед технолоджис».

В середине 70-х годов усилилось проникновение западногерманского капитала в

²⁷ См.: (1990) Экономика зарубежных стран: капиталистические и развивающиеся страны.; (1982). Соединенные Штаты Америки. С. 234

²⁸ См.: Die Kapitalverflechtung der Unternehmen mit dem Ausland nach Ländern und Wirtschaftszweigen 1978 bis 1984. Frankfurt a. M., 1986. P. 31.

²⁹ См.: Jetzt Kaufen sie Amerika // Wirtschaftswoche. Frankfurt a. M., 1987. – Jg. 41, №5. P. 38-54.

³⁰ Здесь и далее: Стуканов М.Е. Указ. соч.

американскую автомобильную промышленность, которая столкнулась с определенными трудностями. Западноевропейские и японские

концерны резко увеличили экспорт своей экономной и более дешевой продукции в США, монополизировав до 25% американского рынка автомобилей. Западногерманские фирмы «Фольксваген» и «Даймлер-Бенц» не только активизировали экспорт, но и перешли к созданию собственных предприятий на территории США.

В других отраслях промышленности, за исключением машиностроительной, текстильной и деревообрабатывающей, немецкий капитал не проявил себя сколь-нибудь заметно.

Нужно иметь в виду, что 80-е годы ознаменовались дальнейшим укреплением самостоятельного курса во внешнеэкономической деятельности ФРГ. Это обуславливалось рядом причин. Во-первых, растущей экспансией германского капитала на мировых рынках.

Во-вторых, условия международной торговли в конце семидесятых годов стали складываться не в пользу ФРГ. Импортные цены выросли на 12,9%, экспортные на 5%. В значительной степени рост стоимости импорта обуславливался подорожанием ввозимой ФРГ нефти.³¹

Следующим фактором, в значительной степени определяющим направленность внешнеэкономической деятельности ФРГ в эти годы, стала проблема протекционистских мер, к которым стали прибегать в условиях экономического кризиса конца 70-х гг. многие развитые капиталистические страны. В этом свете вполне понятным становится заявление канцлера ФРГ Г. Шмидта в июне 1980 г. о том, что «возвращение к протекционизму было бы убийственным для многих наших проблем».³²

Не вызвал одобрения США и курс «восточной политики» ФРГ. В итоге правительство Р. Рейгана после Версальской встречи глав западных стран в июле 1982 г. приняло решение об ужесточении эмбарго на поставку американской техники немецким компаниям, участвовавшим в строительстве советского газопровода.

Близкая ситуация в 80-х гг. сложилась и на рынках третьих стран. Борьба за увеличение доли в продажах, усиление конкуренции между товарами национального производства и импортными в условиях продолжавшегося экономического кризиса, сохранение несбалансированности торговых расчетов привели в 1980-1982 гг. к обострению торгово-экономических противоречий между ФРГ и США. В центре конфликтов оказалась торговля сталью, сельхозпродукцией, изделиями нефтехимической промышленности и автомобильной промышленности.³³

3. ТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ

Что касается непосредственных торговых отношений между обеими странами, то объем западногерманских прямых накопленных капиталовложений в торговлю США в 1984 г. составил 8754 млн. марок, что более чем вдвое превысило уровень встречных американских инвестиций. Доля инвестиций в торговлю в общем объеме западногерманских капиталовложений в США составила 20%. Рынок США получил для торгового капитала ФРГ не только ведущее, но первостепенное значение – на него пришлось, по подсчетам М.Е. Стуканова, 30% мировых зарубежных инвестиций ФРГ в торговлю.

³¹ См.: (1999). Zahlen zur wirtschaftlichen Entwicklung der Bundesrepublik Deutschland. Ausgabe P. 44-50; (1983). Федеративная республика Германии. С. 205; Мельников Д. (1980). ФРГ: противоречивые тенденции развития. *Международный ежегодник*. С. 160; (1980, 27 January). *Financial Times*.

³² Schmidt H. Unsere Fähigkeit zum Frieden // Vorwärt. 1980, 12 Juni. P. 17.

³³ См.: (1983). Экономическое положение капиталистических и развивающихся стран. С. 48.; (1983). Борисова К. Металлургия ЕЭС в тисках кризиса. *МЭ и МО. №4*. С. 132.

Отличительными чертами для деятельности фирм ФРГ на торговом рынке США стали приобретение действующих (причем крупных) американских предприятий или части их активов. Ведущую роль на торговом рынке США среди западногерманских фирм стал играть концерн «Тенгельманн», семейное предприятие Альбрехта, концерн «Отто-Ферзандхаус».

Отмеченные выше противоречия, возникшие между двумя странами, не прошли бесследно. Прямой товарооборот между ними в последние десятилетия неуклонно повышался, но удельный вес США в общем товарообороте ФРГ снижался. Об этом свидетельствуют данные следующей таблицы:

Таблица 7: Товарооборот между ФРГ и США

(5-a)

Оборот	1960			1970		
	Общий*	Стоимость**	%	Общий	Стоимость	%
Ввоз	42,7	5,978	14	09,6	12,056	11
Вывоз	47,9	3,784	7,9	125,3	11,4	9,1
Вместе	90,6	9,762	10,8	234,9	23,456	10

(5-b)

Оборот	1980			1990		
	Общий	Стоимость	%	Общий	Стоимость	%
Ввоз	341,4	25,605	7,5	554,6	36,9	6,7
Вывоз	350,3	21,37	6,1	642,6	46,9	7,3
Вместе	691,7	46,975	6,8	1193,2	83,8	7,0

* - млрд. ДМ – по стране; ** - США; % - удельный вес

Таблица составлена на основании: Zahlen zur wirtschaftlichen Entwicklung der Bundesrepublik Deutschland. 1999. Köln, 1999. P. 40-43.

Товарооборот между двумя странами за три десятилетия возрос в 5,8 раза, т.е. каждое десятилетие в среднем более чем удваивался. Результаты очень хорошие. Но удельный вес США в общем товарообороте ФРГ снижался, составив в 1960 г. почти 11%, в 1970 – 10%, в 1980 г. лишь 6,8% и в 1990 г. – 7%. Зато возрастала доля Великобритании, Франции, Голландии, Австрии, но особенно Японии.

Третий этап охватывает период 90-х годов XX в. – начала XXI столетия.

Экономическое развитие ФРГ в 1990 г. происходило под знаком объединения страны. Впервые подсчитанный прирост совокупного ВВП нового государства составил – 2,5%. Но после объединения экономическое положение в обеих частях объединенной Германии сильно различалась. Продолжался экономический подъем в Западной Германии, причем в 1990 г. темпы роста ВВП (4,5%) оказались максимальными за последние 14 лет. В середине 90-х гг. экономика Германии развивалась невысокими темпами. Но в 1997 г. промышленность страны взяла хороший старт. В целом рост ВВП в период 1990-2000 гг. колебался в ФРГ, исключая 1993 г. (-11%), между 0,8% и 5,7%, в США, исключая 1991 г. (-0,2%), между 1,9% и 4,5%. Во все годы ФРГ по темпам роста уступала США и Еврозоне.³⁴

Нужно иметь в виду, что США поддерживали процесс достижения германского единства, но в то же время Вашингтон стремился к тому, чтобы превращение Германии в европейскую сверхдержаву не взорвало военно-политические реальности, сложившиеся в Европе, не привело к уходу США из Европы и развалу НАТО. Следует прямо сказать, что интересы ЕС и США, ЕС и

³⁴ См.: ВВП: Динамика изменения /[http://ru.wikipedia.org/wiki/ ВВП](http://ru.wikipedia.org/wiki/ВВП); ВВП стран мира /Мировая экономика // <http://www.europort.ru> и др.

США, ФРГ и США в 90-е гг. – начале XX в. не всегда совпадали на международной арене. Разногласия США и Германии по войне в Ираке станут очередным этапом охлаждения германо-американских отношений. Отказавшись участвовать в войне против Ирака, правительство Германии в определенном смысле нарушило традицию тесного внешнеполитического партнерства с США. Этот шаг сделало то же самое «красно-зеленое» правительство, которое после прихода к власти в 1998 году участвовало на стороне американцев и в войне против Югославии, и в борьбе против Аль-Каиды в Афганистане.³⁵ Тем не менее двусторонние экономические отношения развивались по накатанному пути.

Высокий уровень отличал прямые, а особенно накопленные инвестиции ФРГ за рубежом. В 1996 г. прямые инвестиции составили 76483 млн. амер. долл., в 1997 г. 69859 млн. долл., в 1998 г. уже 152401 млн. долл.³⁶ За два года произошло увеличение в 2,4 раза. Примечательны следующие данные:

Таблица 8. Прямые и накопленные инвестиции в 1997 году (млрд. долл.)

Страны	Прямые	Накопленные
США	119,40	79,27
Великобритания	58,14	74,08
Франция	34,69	69,74
Германия	33,13	93,28

Источник: *Wirtschaft heute*. Bonn, 2000. P. 233, 227.

Среди названных стран по сумме прямых инвестиций ФРГ стояла на 4-м месте, по объему накопленных инвестиций – на 2-м, опережая США, Великобританию и Францию.

По объему прямых иностранных инвестиций Германия в указанном году оказалась среди западноевропейских стран на последнем месте, по накопленным – на 2-м месте в мире, после США, в Западной Европе – на первом. Долю отдельных стран в прямых инвестициях ФРГ в 1997 г. характеризуют следующие данные:

Страны	Инвестиции (млрд. DM)	%
США	143,8	26,4
Великобритания	58,1	10,7
Франция	34,8	6,4
Бельгия	32,6	6,0

Источник: Keim H., Steffens H. (Hrsg.) *Wirtschaft Deutschland. Daten. Analysen. Fakten*. Wirtschaft-Veerlag Bachem. Köln, 2000. P. 428. Подсчеты процентов авторов.

Подавляющая часть прямых инвестиций из ФРГ поступала в страны Западной Европы, на великие и крупные державы от общей суммы инвестиций (Великобритания, Франция, Италия) пришлось 20,6%. Таким образом, ФРГ инвестировала в эти страны вместе меньше, чем в США. Сравнительно высок был удельный вес Бельгии. На малые страны Западной Европы пало от общей суммы инвестиций ФРГ – 26%, т.е. примерно столько же, сколько и на США. В целом Западная Европа взяла на себя около 50% зарубежных инвестиций из ФРГ. Видно, что доля США в общем потоке зарубежных инвестиций ФРГ оставалась исключительно высокой.

Объем торговли поддерживался примерно на одном уровне. Импорт из США от общего

³⁵ См.: Wallace W. (1999, 16 April). *The EU As a World Actor. What Should its Role be?* 563 rd Wilton Park Conference “The EU in the Wider World”. Wilton Park Conference Centre. ФРГ планирует кооперацию с США в СНГ // www.dw-world.de

³⁶ *Wirtschaft heute*. Bonn, 2000. P. 233.

объема ввоза составил в 1990 г. – 6,7%, в 1994 г. – 7,2%, в 1995 г. – 6,8%, в 1996 г. – 7,2%, в 1997 г. – 7,6%, в 1998 г. – 8,2%. Показатели по импорту из Франции и Голландии были выше.³⁷

Экспорт в США от общего объема составил в 1990 г. – 7,3%, в 1994 г. – 7,8%, в 1995 г. – 7,3%, в 1996 г. – 7,6%, в 1997 г. – 8,6%, 1998 г. – 9,4%. В общем объеме ФРГ вывозила товаров только во Францию и Англию, примерно такое же количество – в Голландию.³⁸

Подводя итог, приходим к следующим выводам. Иностранное сотрудничество ФРГ с ведущими странами мира, включая США, стало возможным благодаря быстрому, энергичному и качественному развитию ФРГ в послевоенные десятилетия. Вместе с США она оказалась на острие НТР Соединенные Штаты сыграли исключительную роль как во внутреннем экономическом развитии ФРГ, так и в ее внешнеполитических связях.

В экономических отношениях двух стран исследуемого периода можно выделить три основных этапа: 1) 50–60-е годы; 2) 70–80-е годы; 3) 90-е–начало XXI в. Последний период – начало XXI столетия – не рассматривается в силу объемного формата статьи. Подробно этот (заключительный) период освещается в нашей книге «ФРГ – США: шесть десятилетий экономического и политического взаимодействия», которая в скором времени выйдет в свет.

В 50-60-е годы шло форсированное проникновение капитала ФРГ на американский промышленный рынок. В свою очередь американский капитал, активно осваивал промышленный рынок ФРГ, но основу отношений составляла торговля. В товарообороте ФРГ США занимали первое место. ФРГ более вывозила из США товаров, чем ввозила их туда. Предпринимались с обеих сторон значительные усилия для формирования таможенной политики, отвечающей интересам обеих стран. В 70-80-е годы ФРГ, став хозяйственным лидером Европы, стремится к большей самостоятельности во внешнеэкономической политике. Возникают с США трения по отдельным региональным проблемам, что мало сказывается на двухсторонних хозяйственных отношениях. Промышленное и финансовое сотрудничество достигает бума. Объем немецких инвестиций на экономическом пространстве США уступал американским на территории ФРГ. В торговле Германия начинает отдавать предпочтение Европе, прежде всего Франции. Эта тенденция отчетливо проявляет себя и в 90-е годы. Интересы США и ФРГ пересекаются в Восточной Европе и странах Латинской Америки, но их взаимодействие остается стратегическим. Национальные интересы Германии все в большей степени увязываются с единой программной стратегией ЕС.

Editor: B.П. Canon

³⁷ Zahlen zur wirtschaftlichen Entwicklung der Bundesrepublik Deutschland. Ausgabe 1999. P. 43.

³⁸ Jbidem.